

LA PYRAMIDE ÉGYPTIENNE

PHARAON

NOBLES

PRÊTRES

FONCTIONNAIRES
& SCRIBES

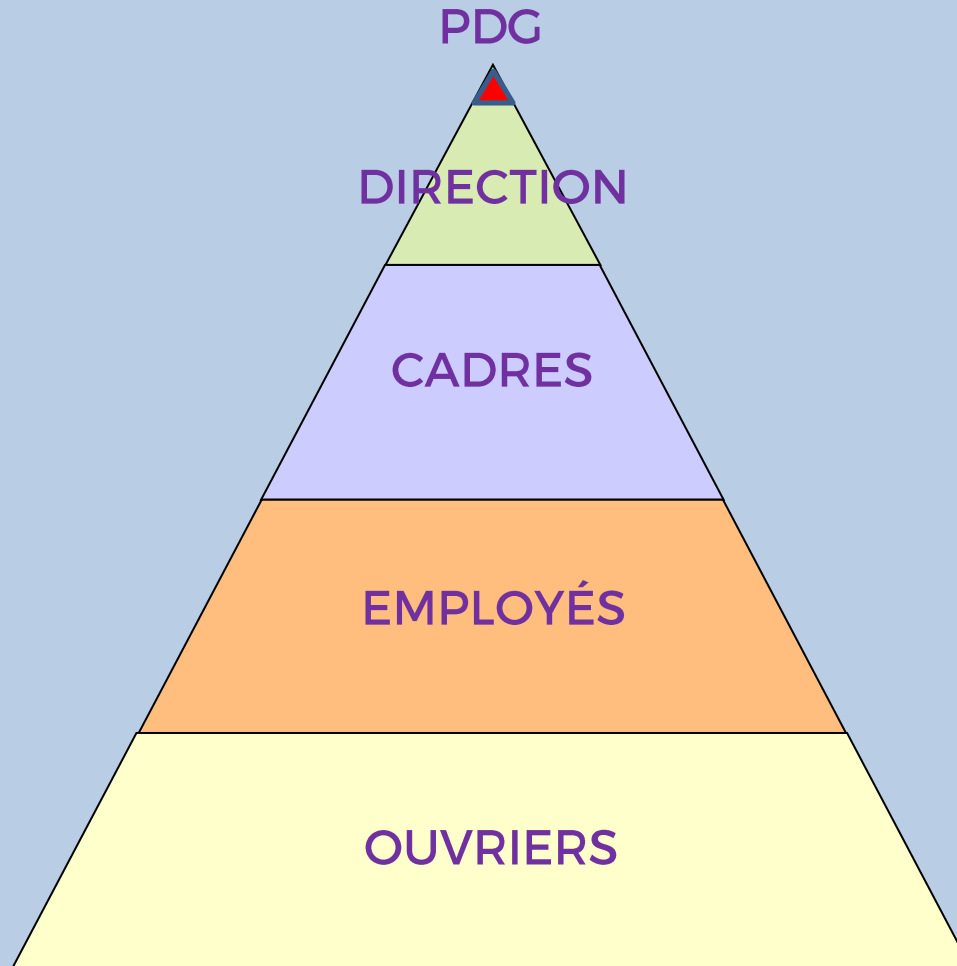
ARTISANS & COMMERÇANTS

PAYSANS

ESCLAVES



LA PYRAMIDE DE L'ENTREPRISE



LE RÉSEAU RELATIONNEL
N'EST PAS UNE PYRAMIDE,
C'EST UN ARBRE.



IL N'Y A PAS DE PRIME AU PARRAINAGE.

IL N'Y A PAS D'INVESTISSEMENT, NI DE STOCK DE PRODUITS À ACHETER.

LES REVENUS NE VIENNENT PAS DU NOMBRE DE PERSONNES PARRAINÉES,
MAIS DE LA QUANTITÉ DE PRODUITS ACHETÉS PAR LES E.I.A. ET LES CLIENTS.

LE FILLEUL PEUT GAGNER PLUS QUE SON PARRAIN.

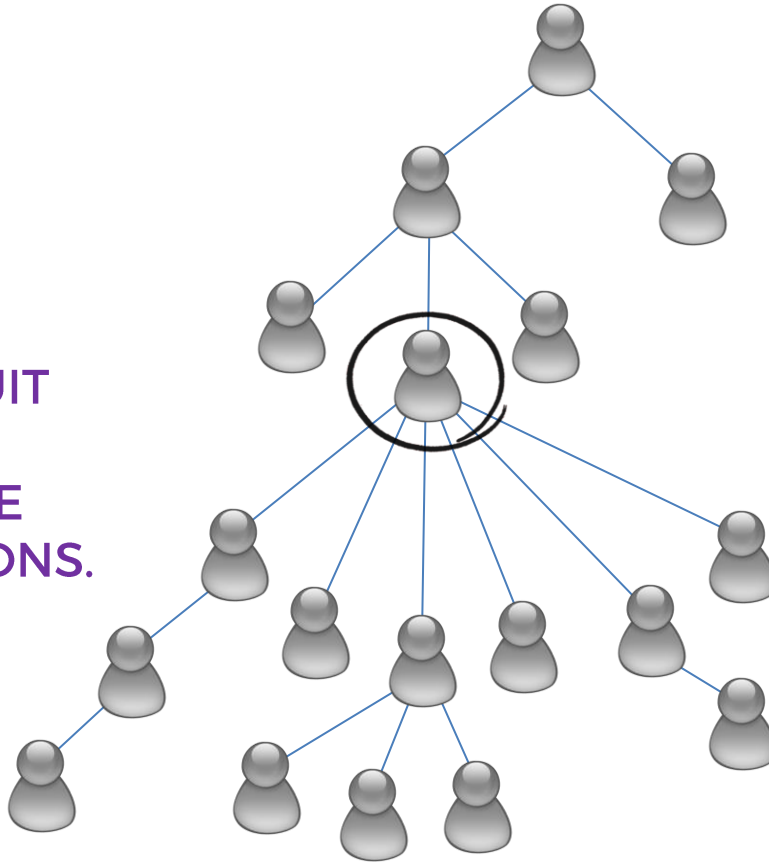
LES PRODUITS EXISTENT. LES CLIENTS EXISTENT.

CHACUN EST INDÉPENDANT, ET N'A DE COMPTES À RENDRE À PERSONNE.

IMPORTANT

CE N'EST PAS CELUI
QUI EST « AU-DESSUS »
QUI REÇOIT LE PLUS,

MAIS CELUI QUI À CONSTRUIT
SON RÉSEAU DE FAÇON À
PRODUIRE LA PLUS GRANDE
DIFFÉRENCE DE COMMISSIONS.



LA RENTABILITÉ EST OBTENUE PAR L'ÉQUILIBRE DES BRANCHES.

QUI GAGNE LE PLUS ?

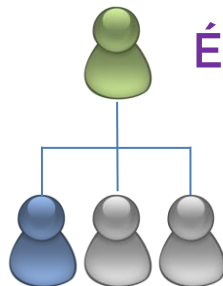
JOE & FRANCE MAS



COURONNE AMBASSADEUR
(20 PLATINES)

OU LEURS PARRAINS ?
JUDY & ANDY PESCI

ÉMERAUDE (3 PLATINES)



(PLATINE : E.I.A. 6 MOIS à 21%)